

# Το κλείσιμο του ραντεβού από το τηλέφωνο

Για ασφαλιστικούς συμβούλους

**Το αποτελεσματικότερο  
σεμινάριο τηλεμάρκετινγκ  
που έχει παρουσιαστεί  
στο χώρο των πωλήσεων !**

***Εγγυημένα Αποτελέσματα !***

**Χρησιμοποιείται από τα κορυφαία  
Υποκαταστήματα του χώρου  
και τους παραγωγικότερους συμβούλους  
πωλήσεων σε ολόκληρη την Ελλάδα !**



**Business &  
Life Training**  
by Akis Angelakis



Πληροφορίες - Κρατήσεις θέσεων  
τηλ. 210-2512988 e-mail: [info@image-a.gr](mailto:info@image-a.gr)  
<http://www.akis-angelakis.com>

# Telemarketing

Διάρκεια 4 ώρες

ΤΟ ΠΛΕΟΝ ΣΥΓΧΡΟΝΟ ΣΕΜΙΝΑΡΙΟ  
από τον Άκη Αγγελάκη

Business &  
Life Training  
by Akis Angelakis

## για χρηματο-ασφαλιστικούς συμβούλους

- Το μοναδικό σεμινάριο που δίνει οριστικές λύσεις στην αγωνία των χρηματοασφαλιστικών συμβούλων σχετικά με :
- Πώς να προσεγγίσω μια σύσταση από το τηλέφωνο;
- Τι να πω σε κάποιον που μου είναι άγνωστος; Πώς να χειριστώ την «προστατευτική» γραμματέα;
- Πώς να αντιμετωπίσω τον εκνευρισμένο σύζυγο;
- Πώς συμμαχώ με τον βιαστικό υπάλληλο;
- Πώς συμπεριφέρομαι στον επιθετικό επαγγελματία;
- Τι λέω στον επιφυλακτικό υποψήφιο;
- Τι είδους κείμενα θα χρησιμοποιήσω όταν τηλεφωνώ σε μια λίστα;
- Τι είδους λίστες να προτιμώ;
- Πώς να χειριστώ τον βιαστικό υποψήφιο;
- Υπάρχουν κείμενα που μου εγγυώνται ότι θα κλείσω 100% το ραντεβού;
- Ποια είναι τα « προϊόντικά » κείμενα που μπορώ να χρησιμοποιήσω;
- Υπάρχουν κάποια γενικά κείμενα ;
- Αν υπάρχουν, ποια είναι αυτά και πώς λειτουργούν στην πράξη;

**Το ΤΗΛΕΜΑΡΚΕΤΙΝΓΚ ΔΕΝ ΑΦΗΝΕΙ ΤΙΠΟΤΑ ΣΤΗΝ ΤΥΧΗ ΚΑΙ ΤΙΠΟΤΑ ΑΝΑΠΑΝΤΗΤΟ !**

- Συγκεκριμένη Μεθοδολογία βήμα-βήμα, με αναλυτικές βιωματικές πρακτικές ασκήσεις. Οργανωμένη και συμμετοχική εφαρμογή στην πράξη.
- Με τις σημειώσεις και τεχνικές που θα παραλάβετε, δεν θα χρειαστείτε ποτέ ξανά να παρακολουθήσετε παρόμοιο σεμινάριο, γιατί δίνει τις λύσεις σε ΟΛΑ τα προβλήματα που αντιμετωπίζατε μέχρι τώρα.
- Το πολυτιμότερο δώρο που μπορείτε να κάνετε στον εαυτό σας, για μια θεαματική συνέχεια της χρονιάς !
- Το σεμινάριο σας δίνει κείμενα-κλειδιά για κάθε περίπτωση, για κάθε προϊόν, για κάθε αντίρρηση, ελιγμό, δισταγμό, ή αμφισβήτηση πελάτη.
- Η δύναμη των τεχνικών αποδεικνύεται κατά τη διεξαγωγή των ειδικών ασκήσεων που γίνονται σε όλη τη διάρκεια του σεμιναρίου.
- Μια Μεθοδολογία βασισμένη σε μια σύγχρονη στρατηγική τόσο ευέλικτη, ευαίσθητη και αποτελεσματική, που θα εντυπωσιάσει και θα ικανοποιήσει και τον πιο απαιτητικό συνεργάτη!

Πληροφορίες

τηλ. 210-2512988 e-mail: [info@image-a.gr](mailto:info@image-a.gr) <http://www.akis-angelakis.com>