

Qualified Business and Life Mentor

Πρόγραμμα Επαγγελματικής
Μετεκπαίδευσης με Διεθνή Πιστοποίηση

MENTOR



www.akis-angelakis.com

ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΑ

Περιγραφή προγράμματος	2
Γιατί να παρακολουθήσει κάποιος το πρόγραμμα;	3
Σε ποιους απευθύνεται	4
Σκοπός του προγράμματος είναι να :	5
Γενικές πληροφορίες για το πρόγραμμα	6
Διεθνής πιστοποίηση του προγράμματος	7
Πιστοποιήσεις NOCN :	8
Οι φορείς πιστοποίησης	9
Θεματολογία προγράμματος : βιντεοσκοπημένη (ασύγχρονη) εκπαίδευση	11
Θεματολογία προγράμματος :	14
Δια ζώσης (σύγχρονη) εκπαίδευση	14
Τι είναι mentoring	17

ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΟΣ

Ένα ολοκληρωμένο πρόγραμμα **ειδικά σχεδιασμένο** για Συμβούλους Επιχειρήσεων, Life Coaches, Μέντορες, Managers, Ανώτερα και Ανώτατα Στελέχη Επιχειρήσεων, Ψυχολόγους, Συμβούλους Προσωπικής Ανάπτυξης Εκπαιδευτές Ενηλίκων και γενικότερα αποφοίτους ανωτάτων σχολών.

Το πρόγραμμα Qualified Business and Life Mentor παρέχει σε κάθε συμμετέχοντα μια πληθώρα γνώσεων που θα μπορεί να χρησιμοποιεί εύκολα **στην καθημερινή συμβουλευτική σχέση** που έχει με πελάτες / συνεργάτες / θεραπευόμενους και εκπαιδευόμενους.

ΓΙΑΤΙ ΝΑ ΠΑΡΑΚΟΛΟΥΘΗΣΕΙ ΚΑΠΟΙΟΣ ΤΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ;

- Γιατί θα αποκτήσει ένα **τεράστιο «χαρτοφυλάκιο» γνώσης** σε θέματα επιχειρηματικότητας, πωλήσεων, ηγεσίας, μάνατζμεντ, ψυχολογίας, προσωπικής ανάπτυξης, στρατηγικού σχεδιασμού, επικοινωνίας, συμβουλευτικής και παρακίνησης.
- Θα μπορεί να εφαρμόσει τις οδηγίες των μαθημάτων άμεσα στην **καθημερινή πρακτική** και τις απαιτήσεις της δουλειάς ανάλογα με τον κλάδο του/της.
- Έχει στη διάθεση του/της σύγχρονα επιστημονικά «εργαλεία» πρακτικής που θα παρέχουν **άμεση διευκόλυνση στην επίλυση, αντιμετώπιση και διαχείριση κάθε λογής προβληματικών καταστάσεων και προκλήσεων** στον εργασιακό χώρο και όχι μόνο.
- Θα είναι σε θέση να επιλέξει μέσα από **πολλές εναλλακτικές**, τον καλύτερο τρόπο για να συμβουλευσει, κατευθύνει, βοηθήσει πελάτες, συνεργάτες και υφισταμένους.
- Θα ανατρέχει στο πλούσιο εκπαιδευτικό υλικό για να βρίσκει προτάσεις, ιδέες, ασκήσεις, τεχνικές και πρακτικές μέσα από τις οποίες θα κατορθώνει να αυξάνει την αποτελεσματικότητα, αποδοτικότητα και αυτοπεποίθηση όλων των πελατών του/της.
- Θα μπορεί να διαχειρίζεται με αυτοπεποίθηση και επιτυχία τις ερωτήσεις, απορίες, διλήμματα και προβληματισμούς πελατών, συνεργατών, υφισταμένων του.

ΣΕ ΠΟΙΟΥΣ ΑΠΕΥΘΥΝΕΤΑΙ

- **Αν είστε Επαγγελματίας**, θα αποκτήσετε πλούσια «αποθέματα» γνώσεων, τεχνικών, λύσεων, ιδεών, στρατηγικών στην καθημερινή διαχείριση και αντιμετώπιση με επιτυχία προκλήσεων, εμποδίων και δυσκολιών.
- **Αν είστε Μάνατζερ**, το πρόγραμμα θα σας δώσει εκατοντάδες ιδέες, λύσεις, τεχνικές, στρατηγικές που θα μπορείτε να χρησιμοποιείτε στην καθημερινή διαχείριση των εργασιών σας με τους ανθρώπους που συνεργάζεστε.
- **Αν Ηγείστε** ομάδας επαγγελματιών, το πρόγραμμα θα σας δώσει όλες τις πληροφορίες και τις λύσεις που χρειάζεστε για να συμβουλευέστε, να καθοδηγήσετε και να παρακινήσετε τους συνεργάτες σας.
- **Αν είστε Σύμβουλος Επιχειρήσεων**, το πρόγραμμα θα σας δώσει εφαρμοσμένες απαντήσεις και προτάσεις για να βοηθήσετε τους πελάτες σας να αντιμετωπίσουν τις καθημερινές προκλήσεις που συναντούν σε κάθε τομέα της δουλειάς τους.
- **Αν είστε Ανώτερο (Junior) ή Ανώτατο (Senior) στέλεχος μιας επιχείρησης ή ενός οργανισμού**, το πρόγραμμα θα σας δώσει όλες τις λύσεις, τις απαντήσεις και τις κατευθύνσεις για να διαχειρίζεστε επιτυχημένα καθημερινά προβλήματα και δυσκολίες σε όλους τους τομείς της δουλειάς σας.
- **Αν είστε Business ή Life Coach**, το πρόγραμμα θα σας δώσει άπλετη πληροφόρηση, στοιχεία, δεδομένα και χρήσιμο υλικό που θα σας βοηθά να συμβουλευέτε ουσιαστικά και δημιουργικά τους πελάτες σας.
- **Αν είστε Ψυχολόγος**, το πρόγραμμα σας δίνει πλούσιο υλικό που μπορείτε να χρησιμοποιήσετε ανάλογα με τα προβλήματα, τις ανάγκες και τις απαιτήσεις του πελάτη σας.
- **Αν είστε Εκπαιδευτής Ενηλίκων**, το πρόγραμμα σας τροφοδοτεί με τεράστια αποθέματα πληροφοριών, τεχνικών, ασκήσεων, παραδειγμάτων, στρατηγικών με τα οποία μπορείτε να εμπλουτίσετε τις παρουσιάσεις και τις διδασκαλίες σας.

ΣΚΟΠΟΣ ΤΟΥ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΟΣ ΕΙΝΑΙ ΝΑ :

- Παρέχει ένα τεράστιο εύρος γνώσης, πληροφόρησης, τεχνικών, στρατηγικών, ασκήσεων σε θέματα που καθημερινά αντιμετωπίζει κάθε επαγγελματίας, άσχετα με τον κλάδο στον οποίο ανήκει.
- Προσφέρει ένα τεράστιο απόθεμα γνώσεων, τεχνικών και στρατηγικών σε κάθε συμμετέχοντα, ώστε να μπορεί να συμβουλεύσει και να καθοδηγήσει αποτελεσματικά τους πελάτες, συνεργάτες και όλους όσους συνεργάζεται μαζί τους ως σύμβουλος και μέντορας.
- Βοηθήσει κάθε συμμετέχοντα να εφαρμόσει πρακτικά την γνώση που περιέχεται και να μπορεί να κάνει τακτική αναφορά και χρήση στις πρακτικές και μεθόδους που αναλύονται στο πρόγραμμα.
- Δυναμώσει τον συμμετέχοντα ώστε να μπορεί να δίνει λύσεις και να επιλύει δυσκολίες, προβλήματα και διλήμματα που καθημερινά εμφανίζονται στην επαγγελματική και προσωπική του ζωή.
- Επιτυγχάνει ο συμμετέχων τους στόχους του μέσα από ειδικά διαμορφωμένες μεθόδους και τεχνικές, ενώ παράλληλα, να βελτιώνει την αποτελεσματικότητα του εκεί που απαιτείται.
- Προσφέρει ένα δυνατό «χαρτοφυλάκιο» γνώσης προς υλοποίηση σε καθημερινές πρακτικές ανάλογα την περίπτωση.

ΓΕΝΙΚΕΣ ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΕΣ ΓΙΑ ΤΟ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ

Διάρκεια: Η διάρκεια του Προγράμματος είναι 9 μήνες.

Έχει συνολική διάρκεια 121 ώρες, εκ των οποίων οι 58 γίνονται ασύγχρονα και οι 63 ζωντανά με τον κ. Αγγελάκη. Στην περίπτωση που δεν μπορέσει κάποιος να παρακολουθήσει τις ζωντανές εκπαιδεύσεις, αυτές θα βιντεοσκοποούνται και αυτόματα θα μεταφέρονται στις ασύγχρονες ώστε να τις έχει στη διάθεση του και να τις παρακολουθήσει μόλις βρει το χρόνο.

Το πρόγραμμα καλύπτει ένα ευρύτατο φάσμα γνώσεων και υλικού ιδιαίτερα χρήσιμα για κάθε επαγγελματία στο χώρο της συμβουλευτικής, του mentoring, του Life Coaching και του μάνατζμεντ.

Οι κεντρικοί άξονες της θεματολογίας του προγράμματος καλύπτουν :

- Πωλήσεις
- Επιχειρηματικότητα
- Ηγεσία
- Ψυχολογία
- Προσωπική Ανάπτυξη
- Συμβουλευτική
- Μάνατζμεντ
- Επικοινωνία
- Παρακίνηση
- Στρατηγικό Σχεδιασμό

Κάθε ενότητα και μάθημα συνοδεύονται από αναλυτικές σημειώσεις.

Το πιστοποιημένο πρόγραμμα γίνεται με την προσωπική καθοδήγηση του κ. Άκη Αγγελάκη.

Οι συμμετέχοντες προκειμένου να πάρουν τη Βεβαίωση Σπουδών και τη διεθνή Πιστοποίηση θα συμπληρώσουν γραπτές εξετάσεις.

Η εγγραφή συμπεριλαμβάνει:

- Συνολική διάρκεια 9 μήνες.
- Σημειώσεις, ασκήσεις και εργαλεία πρακτικής εφαρμογής.
- Πρόσβαση στα εκαπαιδευτικά βίντεο και σε όλα τα νέα εκπαιδευτικά βίντεο καθ' όλη τη διάρκεια της εγγραφής.
- Θεραπευτική συμβουλευτική (εκεί που απαιτείται και κατόπιν συνεννόησης).
- Μετά από κάθε ζωντανή εκπαιδευτική ενότητα με τον κ. Αγγελάκη, λαμβάνετε βιντεοσκοπημένο το μάθημα, μαζί με αναλυτικές σημειώσεις.

ΤΗΛΕΦΩΝΟ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ : 210-2512988

ΔΙΕΘΝΗΣ ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΗ ΤΟΥ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΟΣ

Η επιτυχής ολοκλήρωση του προγράμματος μετεκπαίδευσης οδηγεί στην χορήγηση πιστοποίησης **NOCN – Endorsed Programme – (NOCN : National Open College Network)**: είναι ένας από τους κορυφαίους αναγνωρισμένους Φορείς Πιστοποίησης στη Μεγάλη Βρετανία)



ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΕΙΣ NOCN :

- Είναι συγκεκριμένες πιστοποιήσεις εγκεκριμένων προγραμμάτων της επιλογής σας από τον Βρετανικό Φορέα NOCN (National Open College Network) ο οποίος είναι αναγνωρισμένος Φορέας Πιστοποίησης (Ofqual) στο Ηνωμένο Βασίλειο και που δραστηριοποιείται σε 180 χώρες παγκοσμίως.
- Η πιστοποίηση των προγραμμάτων πραγματοποιείται σε ένα ευρύ φάσμα αντικειμένων και δίνει την δυνατότητα στον υποψήφιο για διεθνή αναγνώριση, αναβαθμίζει το βιογραφικό του υποψήφιου και αποκτά ανταγωνιστικό πλεονέκτημα ως κάτοχος ενός ισχυρού πιστοποιητικού.
- Ο υποψήφιος θα λάβει το πιστοποιητικό του εγκεκριμένου προγράμματος σας από τον Βρετανικό Φορέα μετά από την εξέταση και την ύλη που έχει ήδη πιστοποιηθεί.

Οφέλη για τους εκπαιδευόμενους:

- Ο υποψήφιος αποκτά ένα ισχυρό πιστοποιητικό με διεθνή αναγνώριση από τον μεγαλύτερο βρετανικό φορέα NOCN αποδεικνύοντας ότι είναι κάτοχος των γνώσεων που αποκόμισε από την εκπαίδευσή του.
- Ενισχύει το βιογραφικό του με ένα πιστοποιητικό που του προσδίδει κύρος, αναγνώριση και ανταγωνιστικό πλεονέκτημα καθώς τον διαφοροποιεί στην αγορά εργασίας.
- Το πιστοποιητικό που θα αποκτήσει υποψήφιος από τον NOCN θα τον καταστήσει ικανό να διεκδικήσει με αυτοπεποίθηση την θέση που επιθυμεί.



ΟΙ ΦΟΡΕΙΣ ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΗΣ

Η **GlobalCert** είναι **αναγνωρισμένος** Φορέας Πιστοποίησης Ανθρώπινου Δυναμικού με συνεχή και εδραιωμένη παρουσία στον τομέα της πιστοποίησης. Η πολυετής έρευνα και εμπειρία στον χώρο των πιστοποιήσεων έχει καταστήσει την GlobalCert έναν από τους **πιο μεγάλους και αξιόπιστους φορείς πιστοποίησης με διεθνές κύρος**.

Δραστηριοποιείται σε πολλές χώρες, έχει δημιουργήσει ισχυρές συνεργασίες σε Ελλάδα και εξωτερικό με Πανεπιστήμια καθώς και με διεθνώς αναγνωρισμένους φορείς πιστοποίησης, εστιάζοντας στην ποιότητα, στην εγκυρότητα και στην αξιοπιστία των προσφερόμενων πιστοποιητικών.

Στόχος της Globalcert είναι η αναγνωρισιμότητα των πιστοποιητικών που προσφέρει, προσδίδοντάς τους κύρος και αξία.

Το εξεταστικό της σύστημα είναι πλήρως αυτοματοποιημένο, έχει σχεδιαστεί και αναπτυχθεί σε συνεργασία με το ερευνητικό κέντρο του Πανεπιστημίου Πειραιώς και τα πιστοποιητικά της GlobalCert φέρουν τη σφραγίδα του.



Την **GlobalCert** συνθέτουν **άριστοι επιστήμονες και εξειδικευμένοι επαγγελματίες** με πολυετή εμπειρία στο χώρο της πιστοποίησης αλλά και στους κλάδους του Business & Software Development. Είναι ένας Φορέας επικεντρωμένος στην παροχή υπηρεσιών υψηλής ποιότητας, πάντα εναρμονισμένος με τις εξελίξεις της σύγχρονης τεχνολογίας, που αποσκοπεί στην απόλυτη ικανοποίηση των πελατών του και τη συνεχή βελτίωση των υπηρεσιών του.



Η **GlobalCert** είναι **εγκεκριμένη από τον ΕΟΠΠΕΠ** με αρ. απόφασης ΔΠ/15369-10/4/2014 για το πιστοποιητικό Global Intermediate. Ο **ΕΟΠΠΕΠ** είναι ο **Εθνικός Οργανισμός Πιστοποίησης Προσόντων και Επαγγελματικού Προσανατολισμού**. Λειτουργεί υπό την επίβλεψη του Υπουργείου Παιδείας & Θρησκευμάτων, Πολιτισμού και Αθλητισμού.



Η **GlobalCert** είναι **διαπιστευμένη από το Εθνικό Σύστημα Διαπίστευσης ΕΣΥΔ** με αριθμό πιστοποιητικού 1226, σύμφωνα με τις απαιτήσεις του προτύπου EN ISO/IEC 17021-1:2015 να διενεργεί επιθεωρήσεις και πιστοποιήσεις συστημάτων διαχείρισης. Το **Ελληνικό Σύστημα Διαπίστευσης (ΕΣΥΔ)** έχει οριστεί ως **Εθνικός Φορέας Διαπίστευσης της Ελλάδας** σύμφωνα με τις απαιτήσεις του **άρθρου 4 του Κανονισμού (ΕΚ) αριθ. 765/2008**, σύμφωνα με το οποίο κάθε κράτος μέλος ορίζει έναν ενιαίο εθνικό οργανισμό διαπίστευσης.



ΘΕΜΑΤΟΛΟΓΙΑ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΟΣ : ΒΙΝΤΕΟΣΚΟΠΗΜΕΝΗ (ΑΣΥΓΧΡΟΝΗ) ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ

Θεματικό Πεδίο	Θεματική Ενότητα	Διάρκεια σε Ώρες Εκπαίδευσης
Επιχειρηματικότητα	Μαθήματα Αποτελεσματικότητας	5
Επιχειρηματικότητα	Αποτελεσματική διαχείριση χρόνου	1
Επιχειρηματικότητα	Βασικές αρχές διαπραγμάτευσης	2
Πωλήσεις	Η Ψυχολογία της σχέσης πωλητή και πελάτη	1 ½
Πωλήσεις	Ποια είναι τα μυστικά που σας κρύβουν ώστε να αυξήσετε τις πωλήσεις σας	1 ½
Πωλήσεις	B2B Selling Skills	1
Πωλήσεις	Τα 5' πρώτα λεπτά μιας πώλησης και μιας κοινωνικής επαφής	1 ½
Πωλήσεις	Selling Skills for Success	2
Πωλήσεις	Οι νόμοι της Δύναμης στις πωλήσεις και το MLM	2
Πωλήσεις	Τεχνικές αύξησης των πωλήσεων για τον ιδιοκτήτη φροντιστηρίου	1 ½
Πωλήσεις	Πώς να κερδίζεις το ενδιαφέρον και τη συμπάθεια των πελατών	1 ½
Ηγετικές Ικανότητες	Οι νόμοι της Ηγεσίας	2
Ηγετικές Ικανότητες	Structured Leadership Skills	2

Προσωπική Ανάπτυξη	Keep Walking!	2 ½
Προσωπική Ανάπτυξη	Restart your Life – Επανεκκίνηση Ζωής	1 ½
Προσωπική Ανάπτυξη	Το μανιφέστο της δύναμης	3
Προσωπική Ανάπτυξη	Μηδένισε το δείκτη μοναξιάς	1 ½
Προσωπική Ανάπτυξη	Λόγια δύναμης – Ζεις ή υπάρχουν;	1
Θετική Ψυχολογία	Το κυνήγι της ευτυχίας	2 ½
Θετική Ψυχολογία	Η Αρχιτεκτονική για μια καλύτερη ζωή: Mindfulness, Self-Compassion	3
Θετική Ψυχολογία	Η δύναμη του «εδώ και τώρα» : Mindfulness – Vipasana	1 ½
Ψυχολογία	Γυναίκα και δύσκολα συναισθήματα	2
Ψυχολογία	Νίκησε το φόβο της απόρριψης!	2 ½
Ψυχολογία	Η δυναμική της ελπίδας	1 ½
Ψυχολογία	Η θεραπευτική δύναμη της συγχώρησης	1
Ψυχολογία	Η δύναμη της θέλησης	1
Ψυχολογία	Η ψυχολογία της Αναβλητικότητας	1 ½
Ψυχολογία	Assertiveness Training – Μάθε να βάζεις τα όρια σου!	2
Ψυχολογία	Η καταστροφική δύναμη της αρνητικής σκέψης	1 ½
Ψυχολογία	Φόβος, Θυμός, Άγχος και Θλίψη	1

Ψυχολογία	Τεχνικές αντιμετώπισης του stress	1 ½
Πωλήσεις	Αντιμετώπιση και Διαχείριση πελατών σε περιόδους αλλαγών	1
ΣΥΝΟΛΟ		58

ΘΕΜΑΤΟΛΟΓΙΑ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΟΣ : ΔΙΑ ΖΩΣΗΣ (ΣΥΓΧΡΟΝΗ) ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ

Θεματικό Πεδίο	Θεματική Ενότητα	Διάρκεια σε Ώρες Εκπαίδευσης
Επιχειρηματικότητα	Τα 10 Κλειδιά της επιχειρηματικής επιτυχίας	1
Επιχειρηματικότητα	Eu ζην : Οι προδιαγραφές της επαγγελματικής αριστείας	2
Επιχειρηματικότητα	Στρατηγικές ερωτήσεις επιχειρηματικότητας	2
Επιχειρηματικότητα	16 Στρατηγικές επιχειρηματικής επιβίωσης σε καιρούς αλλαγών	2
Επιχειρηματικότητα	Δεξιότητες επιχειρηματικής επιβίωσης σε εποχές αβεβαιότητας	1 ½
Πωλήσεις	Adversity Selling, Πωλήσεις σε εποχές κρίσεων και αλλαγών	3
Πωλήσεις	Insight Selling	2
Πωλήσεις	Οι νέοι κανόνες των πωλήσεων	2
Πωλήσεις	Αντιμετώπιση, ψυχολογία και διαχείριση πελατών σε καιρούς μεταβαλλόμενους	1 ½
Πωλήσεις	Το μάρκετινγκ του επαγγελματία θεραπευτή/ coach	1
Πωλήσεις	Πολύ νέα δεδομένα στις πωλήσεις και την επιχειρηματικότητα	2
Ηγετικές Ικανότητες	Motivational Leadership, Παρακινητική Ηγεσία	6
Ηγεσία	The Leader Manager	2

Προσωπική Ανάπτυξη	Το μονοπάτι της αλλαγής	2
Προσωπική Ανάπτυξη	Αυτοπεποίθηση και αυτό-παρακίνηση	2
Προσωπική Ανάπτυξη	Νόμος της έλξης : Η άλλη άποψη	1
Προσωπική Ανάπτυξη	Τα συστατικά της ψυχής του νικητή	2
Προσωπική Ανάπτυξη	Self Coaching – Αυτοδιαχείριση στην κρίση	1
Προσωπική Ανάπτυξη	Μηνύματα ζωής!	1
Προσωπική Ανάπτυξη	Συμβουλές που θα θυμάσαι για πάντα	2 ½
Θετική Ψυχολογία	Resilience : Ψυχική ανθεκτικότητα	3
Ψυχολογία	Παγίδες του μυαλού	2
Ψυχολογία	Όραμα ζωής	1 ½
Ψυχολογία	Βασικές αρχές ψυχολογίας στο μάνατζμεντ και την παρακίνηση συνεργατών και πωλητών	4
Ψυχολογία	Αποτελεσματική Διαχείριση θυμού	2
Ψυχολογία	Αποτελεσματική διαχείριση άγχους, ευθυνών και προβλημάτων	2
Ψυχολογία	Η ψυχολογία του επιτυχημένου ανθρώπου	1
Ψυχολογία	Η ψυχολογία της οργής	2
Business and Life Mentor	Τεχνικές, στρατηγικές, ασκήσεις	5

Συμβουλευτική	Τεχνικές Επικοινωνίας στη Συμβουλευτική	2
ΣΥΝΟΛΟ		63

ΤΙ ΕΙΝΑΙ MENTORING

Mentoring είναι ένα σύστημα συμβουλευτικής που βασίζεται σε μια σχέση εμπιστοσύνης μεταξύ δύο ατόμων, του μέντορα και του καθοδηγούμενου.

Συχνά, ο μέντορας είναι κάποιος με πείρα και γνώσεις σε ένα συγκεκριμένο τομέα ή δραστηριότητα, και προσφέρει συμβουλές και καθοδήγηση στον καθοδηγούμενο για να βοηθήσει τον να αναπτύξει τις γνώσεις και τις ικανότητές του.

Το mentoring μπορεί να γίνει μέσω πραγματικών συναντήσεων, τηλεφωνικών κλήσεων, ηλεκτρονικού ταχυδρομείου ή άλλων μορφών επικοινωνίας. Σκοπός του mentoring είναι να βοηθήσει τον καθοδηγούμενο να αναπτύξει τις επαγγελματικές του δεξιότητες, να διαχειριστεί καλύτερα τις προκλήσεις της επαγγελματικής του ζωής και να επιτύχει τους στόχους του.

Το mentoring μπορεί να είναι χρήσιμο για να βοηθήσει τους νέους επαγγελματίες να αποκτήσουν κάποιες βασικές γνώσεις και ικανότητες που θα τους βοηθήσουν να αποκτήσουν προοπτική καριέρας και να αποκτήσουν επαγγελματική επάρκεια. Οι νέοι επαγγελματίες μπορούν να αποκτήσουν γνώση και ικανότητες όπως η διαχείριση χρόνου, η διαχείριση πελατών και η συνεργασία με άλλους επαγγελματίες.

Συνολικά, το mentoring μπορεί να είναι ένα πολύ χρήσιμο εργαλείο για την ανάπτυξη των γνώσεων, των ικανοτήτων και της επαγγελματικής επάρκειας, καθώς και για τη διαχείριση των προκλήσεων της επαγγελματικής ζωής. Επίσης, μπορεί να σας βοηθήσει να επιτύχετε τους στόχους σας και να αποκτήσετε την επαγγελματική επάρκεια που χρειάζεστε για να προχωρήσετε στην καριέρα σας.

Ο στόχος της σχέσης ανάμεσα σε μέντορα και καθοδηγούμενο είναι να δυναμώσει τα επίπεδα επαγγελματικών δεξιοτήτων και ικανοτήτων του δεύτερου, σε συνδυασμό με ενδυνάμωση και ενίσχυση της αυτοπεποίθησης και αποτελεσματικότητας του.

Η ποιότητα της σχέσης ανάμεσα σε αυτούς τους δυο είναι καθοριστικός παράγοντας της επιτυχημένης εξέλιξης της συνεργασίας και της προόδου του καθοδηγούμενου μέσα από το mentoring.

Άκης Αγγελάκης, LLM, Authorized Trainer, Business/Life Coach & Mentor

Εμπειρία

- 35 χρόνια εργασιακής εμπειρίας στο χώρο των πωλήσεων, της συμβουλευτικής και της εκπαίδευσης ανθρώπινου δυναμικού!

Επιτυχημένα αποτελέσματα:

- Τρεις δεκαετίες σε εκπαιδεύσεις εταιριών με καταμετρημένη αύξηση στα παραγωγικά αποτελέσματα και επίτευξη συγκεκριμένων στόχων που είχαν ζητηθεί.

Επιστημονική κατάρτιση:

- Κάτοχος 6 πτυχίων στην: Διοίκηση Επιχειρήσεων, Business & Life Coaching, Συμβουλευτική, Συνθετική Ψυχοθεραπεία, Εκπαίδευση Ενηλίκων και Νομική.
- Κάτοχος δεκάδων βεβαιώσεων συμμετοχής σε επιστημονικά σεμινάρια Δια Βίου Μάθησης (Lifelong Learning Education – Continuing Professional Development & Continuing Personal Education).

Θεωρητική εμπειρία:

- Συγγραφέας 40 βιβλίων και περισσότερων από 10.000 άρθρων σε θέματα ψυχολογίας, πωλήσεων, επιχειρηματικότητας, προσωπικής ενδυνάμωσης και αυτοβελτίωσης.

Πρακτική Εμπειρία:

- Συμπεριλαμβάνει δημιουργία και συγγραφή εγχειριδίων πωλήσεων, παραγωγικότητας, εκπαίδευσης εκπαιδευτών για λογαριασμό μικρομεσαίων επιχειρήσεων (ατομικών και οικογενειακών), μεγάλων Ελληνικών επιχειρήσεων και Πολυεθνικών εταιριών που εδρεύουν στην Ελλάδα (πχ. Nationale Nederlanden, AXA Ασφαλιστική, Forever Living Products, Fm International, Yves Rocher ΤΕΟΡΟΣ, ALPHA BANK, Durastick, κ.α.).
- Περισσότερες από 50.000 ώρες εκπαιδευτικής εμπειρίας!
- Χιλιάδες ώρες συμβουλευτικής, ψυχοθεραπευτικών συνεδριών και business/life coaching.

Επιστημονική εμπειρία:

- Δημιουργός της Θεραπευτικής Μεθόδου Redefining Self (Δημιουργώντας ένα Καινούργιο Εαυτό)
- Δημιουργός της Μεθόδου Effective Referrals Method (Αποτελεσματική Λήψη Συστάσεων για Διαμεσολαβητές)
- Δημιουργός της Μεθόδου Power Selling (Τα Βήματα της Αποτελεσματικής Πώλησης)
- Δημιουργός του Προγράμματος LISSIS (Life Insurance Selling Skills Integrated Solutions)
- Δημιουργός του Προγράμματος «Ακαδημία Επαγγελματικής και Προσωπικής Ανάπτυξης»
- Δημιουργός του Προγράμματος «Η Βίβλος του Δικτυακού Μάρκετινγκ»
- Δημιουργός του Προγράμματος «Βασικές Αρχές Ψυχολογίας στο Μάνατζμεντ και την Παρακίνηση Πωλητών και Διαμεσολαβητών»

www.akis-angelakis.com

